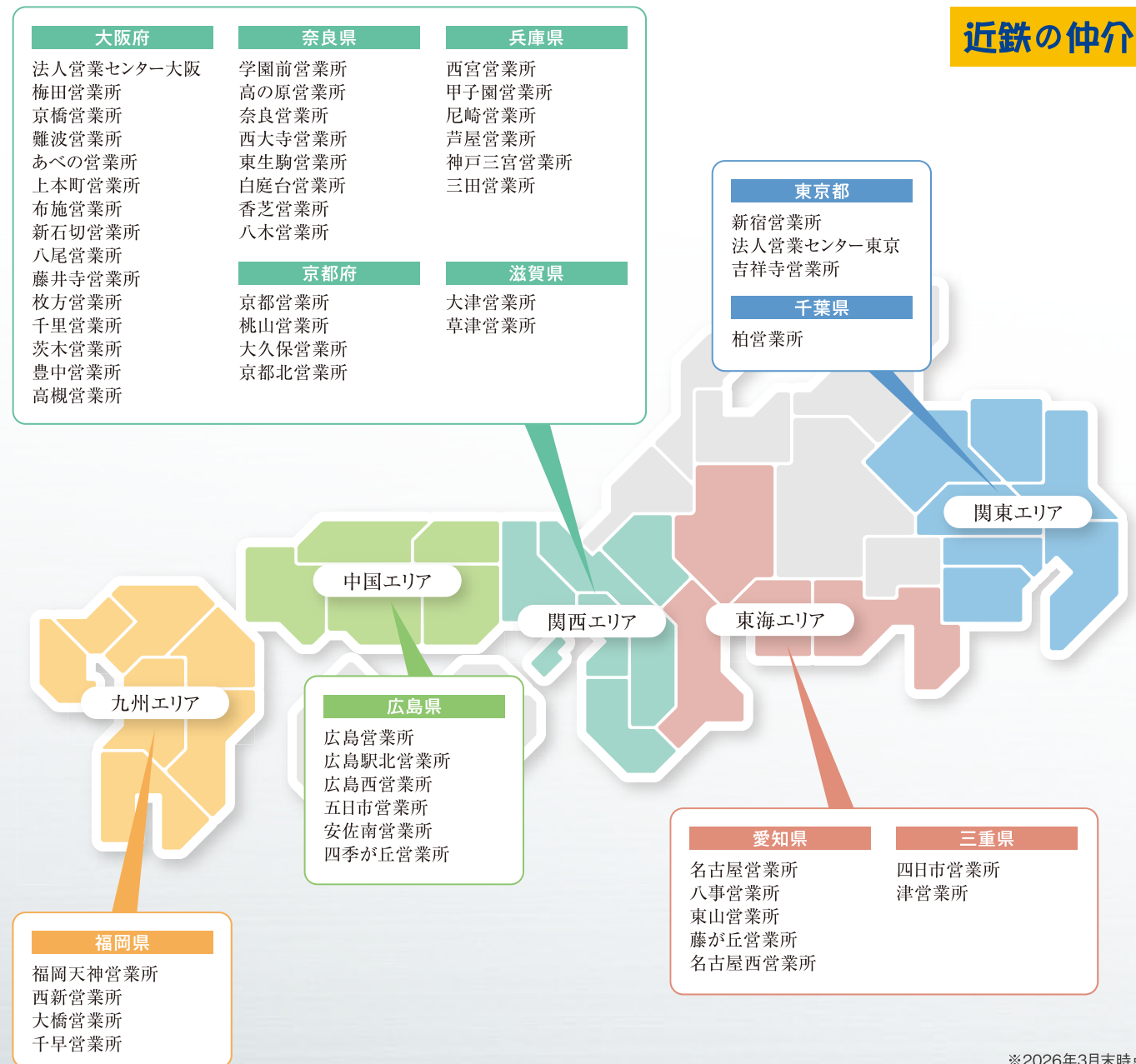


沿線エリアを中心に 幅広いネットワークで展開

「近鉄の仲介」営業所のご案内

近鉄不動産は、近鉄沿線エリアを中心に、地域特性を熟知した拠点ネットワークを展開しています。各エリアの情報や市場動向を踏まえ、きめ細かな対応と幅広いご提案を行っています。



オリコン顧客満足度®調査 【3年連続総合第1位】を獲得

積み重ねてきた「ありがとう」が、私たちの誇りです。



顧客満足度

No.1

2025年 オリコン顧客満足度®調査 不動産仲介 売却 マンション 3年連続第1位

2年連続8つの評価項目全てでスコアが上昇

信頼を守るだけでなく、日々の挑戦で「より良い近鉄不動産」を目指してきた証となりました。

1 問い合わせ対応	前回 81.5点 ↑ 82.2点	近鉄グループとして長年にわたり実績と経験を重ね、地域の皆様のご相談に一つひとつ丁寧に対応して多くのお客様にご支持をいただいております。
2 担当者の接客力	前回 83.6点 ↑ 84.2点	エリア専属担当制で地域に精通したスタッフが、地域の市場動向やお客様のご事情を鑑み真摯に向き合うことで、信頼関係を築いています。
3 担当者の提案力	前回 80.7点 ↑ 81.3点	近鉄グループを含めた豊富なネットワークで売買に関する最新の情報をお客様にお伝えし、今後の動向も踏まえご提案をさせていただいております。
4 売却価格	前回 78.0点 ↑ 78.4点	過去の事例や相場データに基づき、適切な査定価格を提示したのち、お客様に寄り添ったご提案をさせていただいております。
5 媒介契約の手続き	前回 81.2点 ↑ 81.7点	物件調査・契約・各種手続きまで専門家と連携してトータルでサポートさせていただいておりますので、はじめての方も安心してお任せいただけます。
6 売却サポート	前回 79.0点 ↑ 79.5点	不動産の売却は不安がつきものです。近鉄の仲介では売却の際に様々なサポートをご準備して安心をお届けしております。
7 売買契約・決済の手続き	前回 80.6点 ↑ 81.1点	必要書類の確認やスケジュール管理、金融機関・司法書士との連携まで、経験豊富なスタッフがワンストップで対応。お客様のご不安を先回りしてフォローします。
8 利用のしやすさ	前回 80.6点 ↑ 81.6点	近鉄不動産の店舗は、駅チカ・商業施設内・主要沿線沿いなど、日常の延長線上にあります。気軽に立ち寄れる「身近な不動産窓口」です。

※過去7年以内に個人向け不動産仲介会社を利用して住居用マンションを売却したことがある7,364人による、不動産仲介 売却 マンション別 比較・評判の内、近鉄の仲介の各項目の得点を紹介。