

数字で 知る

近鉄の仲介

1973年

仲介事業の歴史

1973年仲介事業を開始

当社では仲介事業を1973年に開始しました。長年培ってきた豊富な経験とノウハウを活かした安心・安全な不動産取引を通して、世代を超えて変わることなく当社に御用命いただく数多くのお客様こそ、当社の誇りであり事業の強みです。

幅広いネットワーク

57

店舗

| 全国に57店舗の営業所

当社の不動産仲介業である「近鉄の仲介」は、全国に57店舗の営業所を展開しています。近鉄沿線だけでなく、首都圏での法人営業も強化し、今後10年で100店舗の展開を目指しております。強固なネットワークを武器に、お客様の「買いたい」「売りたい」「貸したい」「借りたい」の思いをお繋ぎするのが私たちの仕事です。

※2026年3月末時点

総額1,300億円以上の
物件を取り扱う

当社では年間総額1,300億円相当を超える土地や建物の取引を行っています。今後の事業規模はますます拡大されていくと考えられます。

取引高

1,300

億円

営業担当者

338

名

| 全国に338名の営業担当者

338名の社員が不動産仲介営業の「プロフェッショナル」として活躍しています。地域に密着した体制で、お客様の満足と笑顔のために行動しています。

※2026年3月1日時点

| 近鉄の仲介を利用された方の満足度95.9%

近鉄グループの総合力を活かした質の高いサービスで、お客様の大切な資産を安心と納得の「売却」へと導いてきました。誠実な対応や丁寧な説明を心掛けている業務に対する姿勢が、お客様から評価いただいております。

※当社にてお取引いただいたお客様に実施しているアンケートに基づく集計結果。(2026年2月末時点)

お客様満足度

95.9%

営業体制

1 to 1

| お客様に深く寄り添うマンツーマン体制

不動産取引の始まりから終わりまでを一人の営業担当者が一貫して担当する「マンツーマン体制」です。物件調査から契約、お引渡しまでトータルサポートするからこそ、お客様と深い信頼関係を築くことができるため、顧客満足にも繋がっています。